**Vocab Soft Arc**

**Banking**

1. Segment

* ช่องที่สถาบันการเงินครอบครอง

2. Customers

* องค์กรและบุคคลที่ใช้บริการหรือผลิตภัณฑ์ที่องค์กรส่งเสริม

3. Services and products

* การดําเนินการทั้งหมดที่ธนาคารเรียกเก็บค่าธรรมเนียมหรือขายให้กับลูกค้า

4. Distribution and sales

* วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

5. Processes and techonotogy

* วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

6. Money market deposit accounts

* คล้ายกับการตรวจสอบบัญชีที่ได้รับดอกเบี้ย ยกเว้นว่าพวกเขามักจะจ่ายอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้นและต้องมียอดเงินขั้นต่ำที่สูงขึ้น

7. Certificates of deposit

* เป็นเงินฝากออมทรัพย์ที่ต้องการให้คุณเก็บเงินจํานวนหนึ่งไว้ในธนาคารเป็นระยะเวลาที่กําหนด โดยปกติ ธนาคารจะเรียกเก็บค่าปรับหากเราถอนเงินออกก่อนกําหนด

8. Savings accounts

* Account เหมาะสําหรับผู้ที่ต้องการเก็บเงินไว้ในที่ปลอดภัยและรับดอกเบี้ยไปพร้อม ๆ กัน เราไม่ต้องการเงินจํานวนมากในการเปิดบัญชีออมทรัพย์

9. Home Loans

* สินเชื่อที่อยู่อาศัยหากต้องการซื้อบ้านเป็นของตัวเอง อันที่จริงแล้วหากเราสามารถจ่ายได้ การขอสินเชื่อบ้านเป็นหนึ่งในการตัดสินใจลงทุนที่ดีที่สุดที่เราสามารถทําได้

10. Education Loans

* เงินกู้เพื่อการศึกษาที่ธนาคารหลายแห่งเสนอให้ความช่วยเหลือที่จําเป็นอย่างมากในการให้ทุนแก่การศึกษาของบุตรหลานของคุณ

**Insurance**

1. Policy

* สัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรหรือข้อตกลงระหว่างบริษัทประกันภัยกับผู้ถือกรมธรรม์ เอกสารกรมธรรม์ประกอบด้วย รายละเอียดทางกฎหมาย/ถ้อยคําเกี่ยวกับสิ่งที่รวมอยู่ในความคุ้มครองและสิ่งที่ไม่รวมอยู่ในความคุ้มครองของกรมธรรม์

2. Premium

* ราคาของกรมธรรม์ประกันภัย

3. Claim

* เป็นจํานวนเงินผลประโยชน์ประกันภัยที่จะชําระให้กับผู้รับผลประโยชน์ตามเอกสารกรมธรรม์

4. Intermediaries

* โบรกเกอร์ ตัวแทน ฯลฯ

5. Commission

* จํานวนเงินที่บริษัทประกันภัยจะจ่ายให้กับตัวแทนที่ขายกรมธรรม์

6. Beneficiary

* ผู้มีสิทธิได้รับผลประโยชน์ตามกรมธรรม์ในกรณีที่เกิดเหตุการณ์ไม่คาดฝัน

7. Rider

* เป็นสิทธิประโยชน์เพิ่มเติมของกรมธรรม์ที่มีอยู่ ซึ่งโดยปกติจะปรับเปลี่ยนกรมธรรม์เพื่อให้ความคุ้มครองเพิ่มเติม

8. In force

* กรมธรรม์ประกันภัยที่ชําระเบี้ยประกันภัยเต็มจํานวน

9. Grace Period

* เป็นระยะเวลาหลังจากวันครบกําหนดชําระของเบี้ยประกันภัยที่กรมธรรม์ยังคงมีผลบังคับใช้

10. Lapse

* เป็นการบอกเลิกกรมธรรม์ในกรณีที่ไม่มีการชําระเบี้ยประกันภัยก่อนสิ้นสุดระยะเวลาผ่อนผัน

**Healthcare**

1. Insurer

* นิติบุคคลที่สร้างแผนขายกรมธรรม์และคืนเงินให้กับผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการสําหรับการเรียกร้องที่ถูกต้องที่ส่งมา

2. Policy Holder

* ผู้ถือกรมธรรม์ด้านการดูแลสุขภาพ บุคคลหรือนิติบุคคลที่ซื้อกรมธรรม์จากบริษัทประกันหรือโบรกเกอร์จะชําระเบี้ยประกันภัยให้แก่บริษัทประกันและบางครั้งยื่นข้อเรียกร้อง

3. Provider

* บุคคลหรือนิติบุคคลที่ให้บริการด้านการดูแลสุขภาพแก่ผู้ถือกรมธรรม์และผู้ติดตามจะได้รับการชําระเงินสําหรับบริการจากผู้ถือกรมธรรม์หรือจากบริษัทประกันโดยการยื่นข้อเรียกร้อง

4. TPA

* บุคคลหรือนิติบุคคลที่จัดการการเรียกร้องของผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการและรับการชําระเงินสําหรับฝ่ายบริหารจากผู้มีส่วนร่วมที่เกี่ยวข้อง

5. BROKER

* นายหน้าประกันสุขภาพ ตามที่คุณเดาได้ว่าเขาเป็นตัวแทนที่ขายกรมธรรม์ให้กับลูกค้าในนามของบริษัทประกันและได้รับค่าคอมมิชชั่นเป็นการตอบแทนจากบริษัทประกัน

6. Subscriber

* ผู้ที่ชําระเบี้ยประกันภัยและอยู่ภายใต้ความคุ้มครองของครอบครัว

7. Member

* ผู้ที่ได้รับความคุ้มครองทางการแพทย์ภายใต้สมาชิก ผู้อยู่ในอุปการะของครอบครัว

8. Claims

* ใบแจ้งหนี้จากผู้ให้บริการไปยังแพทย์สําหรับบริการที่มอบให้

9. Coinsurance

* รูปแบบการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กําหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายค่ารักษาพยาบาลตามสัดส่วนที่ระบุไว้หลังจากชําระเบี้ยลดหย่อนแล้ว (ถ้ามี)

10. Copayment

* รูปแบบของการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กําหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายเงินเป็นดอลลาร์คงที่ เมื่อได้รับบริการทางการแพทย์ บริษัทประกันเป็นผู้รับผิดชอบในการชําระเงินคืนส่วนที่เหลือ